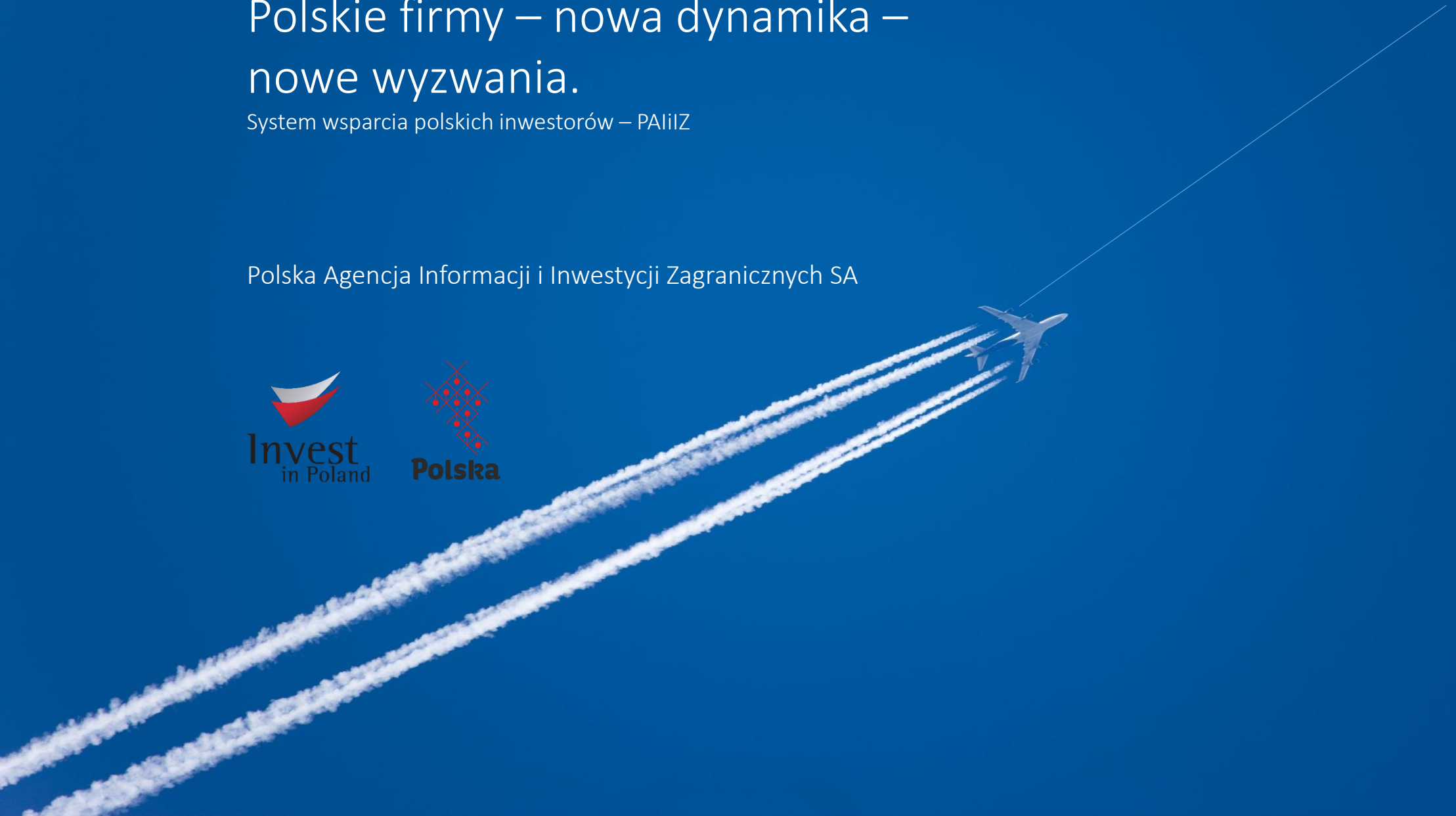
# Polskie firmy – nowa dynamika – nowe wyzwania.

System wsparcia polskich inwestorów – PAIiIZ

Polska Agencja Informacji i Inwestycji Zagranicznych SA



# PAIiIZ – zrealizowane inwestycje (przykłady)

# Nowa dynamika

# Polska gospodarka

IFINITY

estimote

base

OMNI3D

Wolność!!!

Rosnąca siła nabywcza

Polska – nowa era

2013: netto eksporter

High volume - High Tech

Terapia szokowa

Lata 90: rozwój sektora prywatnego

Globalne polskie marki

Nowe rynki

*Plan Balcerowicza*

SELENA

BIOFARM

INGLOT

COMARCH

InPost
Nowoczesna Poczta

RESERVED

CI GAMES

GO AFRICA

GO CHINA

# Dynamika polskiego eksportu

Operacje w średnio 7 państwach UE

65% dużych firm prowadzi export
39% powiększy swój zakres ekspansji w przeciągu dwóch lat
97% jest zadowolonych z decyzji ekspansji

Fundacja Kronenberga - 2015

# Polskie przedsiębiorstwa

# Polskie inwestycje zagraniczne - 2014

## Polskie BIZ 22.34 mld EUR

2014

1. Cypr ( 7,08 mld EUR)
2. Luxemburg (6,02 mld EUR)
3. Holandia (2,02 mld EUR)

Gdzie się rozwijamy

4. Republika Czeska 1,4 mld EUR
5. Niemcy 933 mln EUR
6. Wlk. Brytania 807 mln EUR
7. Rumunia 477 mln EUR
8. USA 522 mln EUR
9. Indie 212 mln EUR
10. Kazachstan 113 mln EUR

## 92,4% BIZ zrealizowano w Europie

# Wsparcie dla firm

Jakie jest zapotrzebowanie firmy?

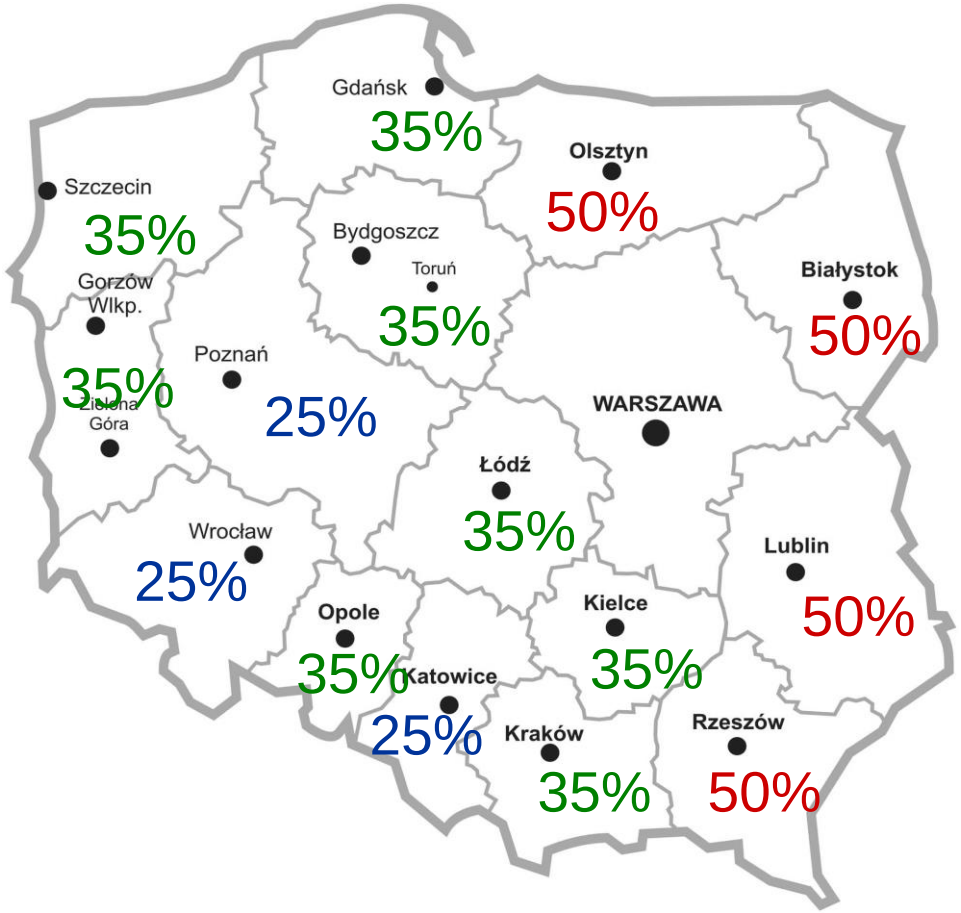
# Potencjał inwestycyjny w SSE w Polsce

- W Polsce znajduje się obecnie 14 Specjalnych Stref Ekonomicznych.
- Granice SSE są ruchome, gdyż grunty mogą być zarówno włączane jak i wyłączane z zasięgu Stref.
- Z końcem 2014 roku SSE obejmowały obszar ponad 18,13 tys. ha.
- Stopień zagospodarowania gruntów w SSE w dniu 31.12.2015 wynosił 61,63% (przy czym największy stopień zagospodarowania prezentuje strefa łódzka (75,1%), a najmniejszy legnicka (jedynie 26,1%)).
- W roku 2014 ogółem poniesione nakłady inwestycyjne wyniosły 101 953,3 mln zł (109,5% ogółu nakładów roku 2013; największy udział – strefa katowicka (20,7%), a najmniejszy – słupska (1,4%)).
- ŁączlnSosł.

*Źródło: Ministerstwo Gospodarki*

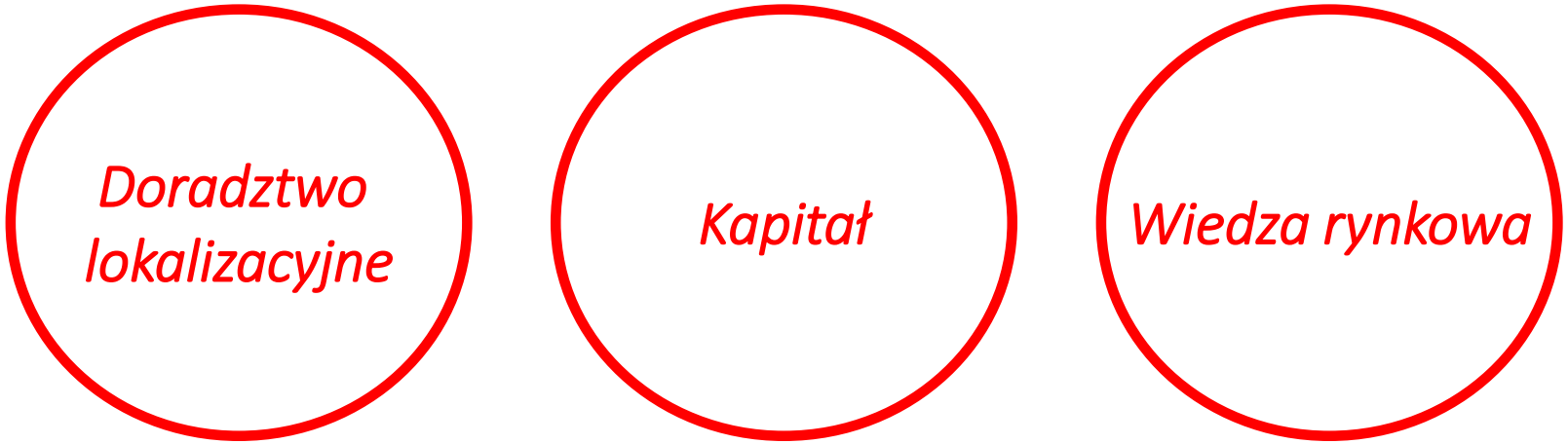
# Formy pomocy regionalnej

- granty rządowe
- zwolnienie z podatku dochodowego w SSE
- zwolnienie z podatku od nieruchomości
- fundusze UE



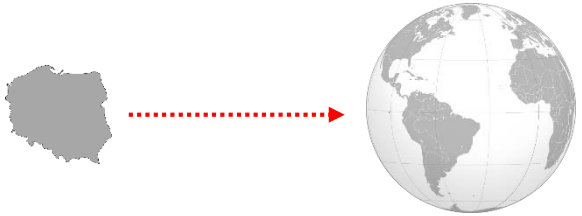

✓ **Można łączyć poszczególne instrumenty wsparcia pod warunkiem, że łączna wielkość pomocy regionalnej nie przekracza maksymalnej intensywności pomocy dla projektu**

# Wyzwania ekspansji zagranicznej



Rola PAIiIZ

# Oferta PAIiIZ



Invest in Poland | GO AFRICA | GO CHINA | Polski Czempion

**Wydział wspierania polskich inwestycji zagranicznych** → *Warsztaty* → *Study tour* → *After Care*

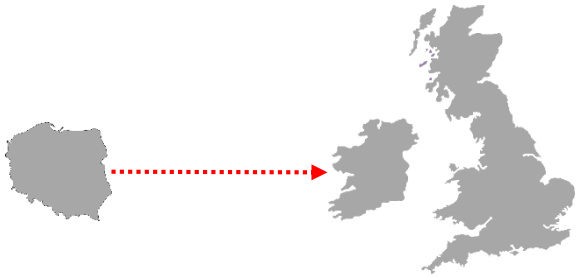
Dedykowany wydział
Fokus: wsparcie dla polskich **INWESTORÓW**
Inwestycje bezpośrednie
Przejęcia & fuzje
Rozbudowana sieć kontaktów
---
*DORADZTWO LOKALIZACYJNE*

*Wiedza* | *Networking* | *System wsparcia*

Wizyta lokalizacyjna
---
*BEZPOŚREDNIE WSPARCIE PAIIIZ*

OMNI3D | xcactus | SMT software | InPost Nowoczesna Poczta | HICRON | Grupa Kotrak We do IT better

# Case study 1



Projekt: otwarcie biura polskich firm IT / high tech
Profil firm: MiŚ oraz duże przedsiębiorstwa
Lokalizacja inwestycyjna: Wielka Brytania, Londyn
Data: 2013/2014/2015

*Dzień 1*

**Obszar tematyczny 1: Powierzchnia biznesowa / co working.**
Wizyta w co-working'ach: Shoreditch, Whitechapel, Bloomsbury – Tech City. Google Campus, Central Working, Hoxton Mix, etc.

**Obszar tematyczny 2: finansowanie - wsparcie rządowe / granty / itp.:**
Spotkania z ekspertami ds. grantów rządowych, wsparcia UE, VC, business angels, itp.

**Event networking'owy (przykłady):**
Live 3D printing show @ Ambasada RP w Londynie– ok. 100 gości
Networking / Promo event @ Whitechapel Central Working – ok 80 osób – scena start up / high tech

*Dzień 2*

**Obszar tematyczny 3: Prowadzenie biznesu w Londynie:**
Dyskusja z London & Partners

**Obszar tematyczny 4: Case studies:**
Spotkania z firmami, które już operują na terenie Londynu

**Obszar tematyczny 5: Kadry / zasoby ludzkie**

**Obszar tematyczny 6: Prawo / księgowość**

**Obszar tematyczny 7: Marketing / komunikacja**

**Obszar tematyczny 8: wg. uznania polskiego inwestora**

# Case study 2

Projekt: przejęcie i fuzja polskiej firmy
Profil firmy: duże przedsiębiorstwo
Lokalizacja inwestycyjna: Hiszpania
Data: 2014 / 2015

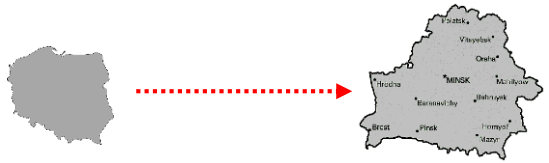
*Partner* *Wiedza* *Analiza projektu* → *Wsparcie* *Long list* *Short list* *Kontakt*

Pełen opis działalności firmy
Dostępne informacje finansowo – księgowe
Kontakt - Zarząd
---
*Możliwość organizacji bezpośr. spotkań*

INVEST IN SPAIN

*Partnerzy projektu*

# Case study 3



Projekt: polska firma produkcyjna
Profil firmy: duże przedsiębiorstwo
Lokalizacja: Białoruś
Data: 2014

*Study tour*

*Eksperci*

*Władze lokalne*

Study tour:

- Granty rządowe
- Wizyty w SSE
- Działki inwestycyjne
- Spotkania z firmami – partnerzy biznesowi
- Eksperci: kadry, prawo, księgowość
- Władze lokalne
- …

---

*Organizacja dalszych spotkań z wybranymi instytucjami*

*Partnerzy projektu*

Warsztaty inwestycyjne – Select USA

Warsztaty inwestycyjne – Polski Czempion - Poznań

UAE – Poland Business Forum

China – Poland Business Forum

Japan – Poland Business Forum

# GO China!

+150 delegacji, +1200 uczestników delegacji od 2012
+20 spotkań b2b, ponad 1700 firm
29 spotkań biznesowych – udział ponad 4000 firm
9 misji biznesowych do Chin

---

*www.gochina.gov.pl*

# GO Africa!

10 misji biznesowych (udział ponad 100 polskich firm)
2 imprezy targowe
10 przewodników po rynku
Ok. 50 spotkań biznesowych (udział blisko 4000 uczestników)

---

*www.goafrica.gov.pl*

# *„Who is who?”*

MINISTERSTWO
ROZWOJU

Rzeczpospolita Polska
Ministerstwo
Spraw Zagranicznych

GO_GLOBAL.PL

KRAJOWA IZBA GOSPODARCZA

KUKE
KORPORACJA UBEZPIECZEŃ
KREDYTÓW EKSPORTOWYCH
SPÓŁKA AKCYJNA

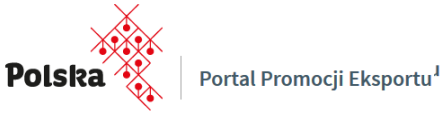
PARP

Narodowe Centrum
Badań i Rozwoju

BGK
BANK GOSPODARSTWA
KRAJOWEGO

OIE
Centra Obsługi
Inwestorów i Eksporterów

Polska


Polska
Portal Promocji Eksportu

Invest
in Poland
POLSKA AGENCJA INFORMACJI
I INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH S.A.

arp
Agencja Rozwoju
Przemysłu S.A.

Pracodawcy RP
Rok założenia 1989

TFI BGK

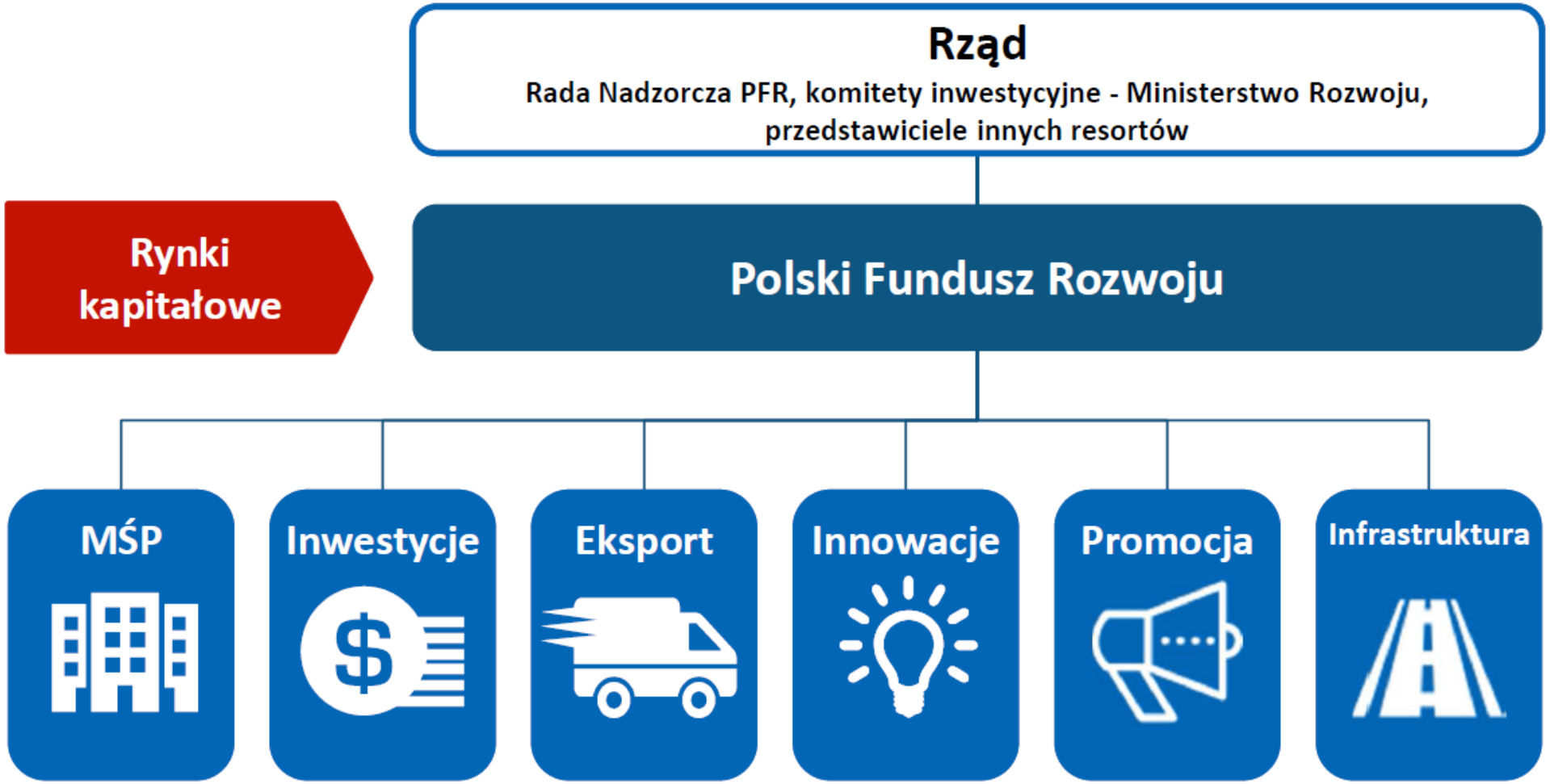
# Plan na rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju

| Zadania | KUKE | BGK | Invest in Poland | ARP | Polskie Inwestycje Rozwojowe | PARP |
|---|---|---|---|---|---|---|
| MŚP | | ✓ | | ✓ | | ✓ |
| Inwestycje | | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| Eksport | ✓ | ✓ | ✓ | | | |
| Innowacje | | ✓ | | ✓ | | ✓ |
| Promocja | | | ✓ | | | ✓ |

- **Brak jednolitej polityki i spójnej strategii skutkuje niską efektywnością i wysokimi kosztami**
- **Rozproszenie kompetencji w obrębie instytucji rozwoju jest sprzeczne ze standardami międzynarodowymi**

*Źródło: Ministerstwo Rozwoju*

# Polski Fundusz Rozwoju kompleksowym narzędziem rozwoju wspierającym rozwój




*Źródło: Ministerstwo Rozwoju*

# Polski Fundusz Rozwoju

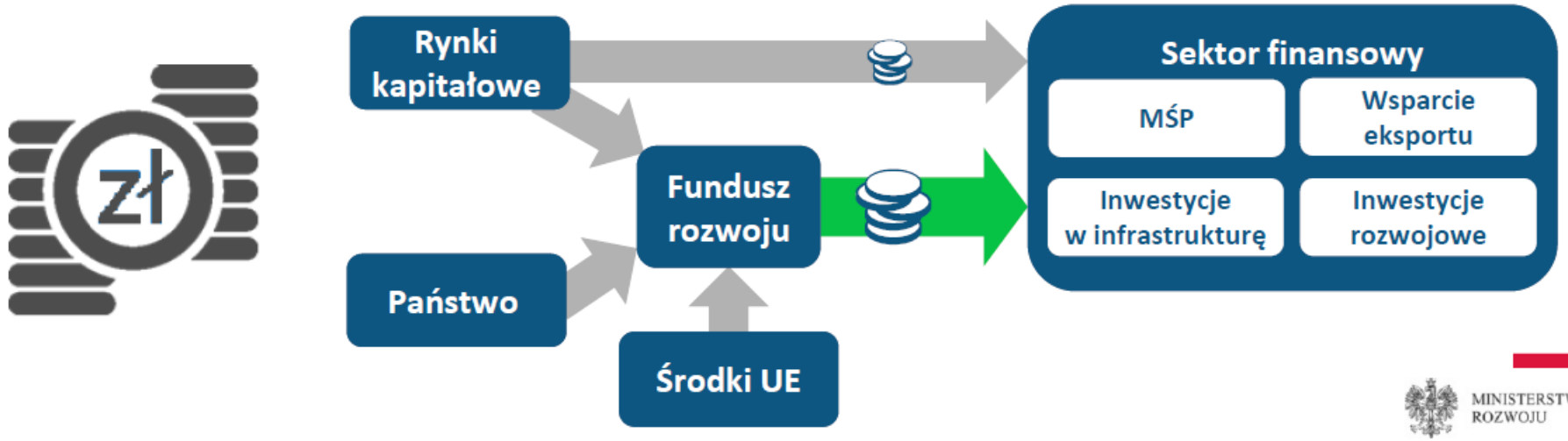
## Założenia Projektu

| | |
|---|---|
| **Cel** | • **Polski bank rozwoju** o dużym potencjale inwestycyjnym<br>• Narzędzie **realizacji polityki gospodarczej Państwa**<br>• Profesjonalny nadzór właścicielski |
| **Zakładany efekt** | • **Osiągnięcie skali działalności** umożliwiającej realizację dużych projektów |
| **Przesłanki** | • Konieczność sfinansowania **projektów o kluczowym znaczeniu dla rozwoju Polski**<br>• Pozyskiwanie kapitału na światowych rynkach |
| **Potencjał na kolejne projekty** | • Wykorzystanie we współpracy z Polskim Funduszem Rozwoju możliwości spółek Skarbu Państwa (m.in. PZU, PKO BP) |

## Integrowane instytucje

KUKE, BGK, PARP, Invest in Poland, arp, Polskie Inwestycje Rozwojowe

## Optymalny model działania




*Źródło: Ministerstwo Rozwoju*

Dziękuję za uwagę!

e: dariusz.Karwowski@paiz.gov.pl
www.paiz.gov.pl